



BUSCANDO UNA IDENTIDAD;
NACE UNA INCIPIENTE
INDUSTRIA DE CAPITAL DE
RIESGO.

PLURALIDAD DE FUENTES DE FINANCIAMIENTO



EL MAS RELEVANTE.....



ASSET CLASS CADA DÍA MAS GLOBALIZADO

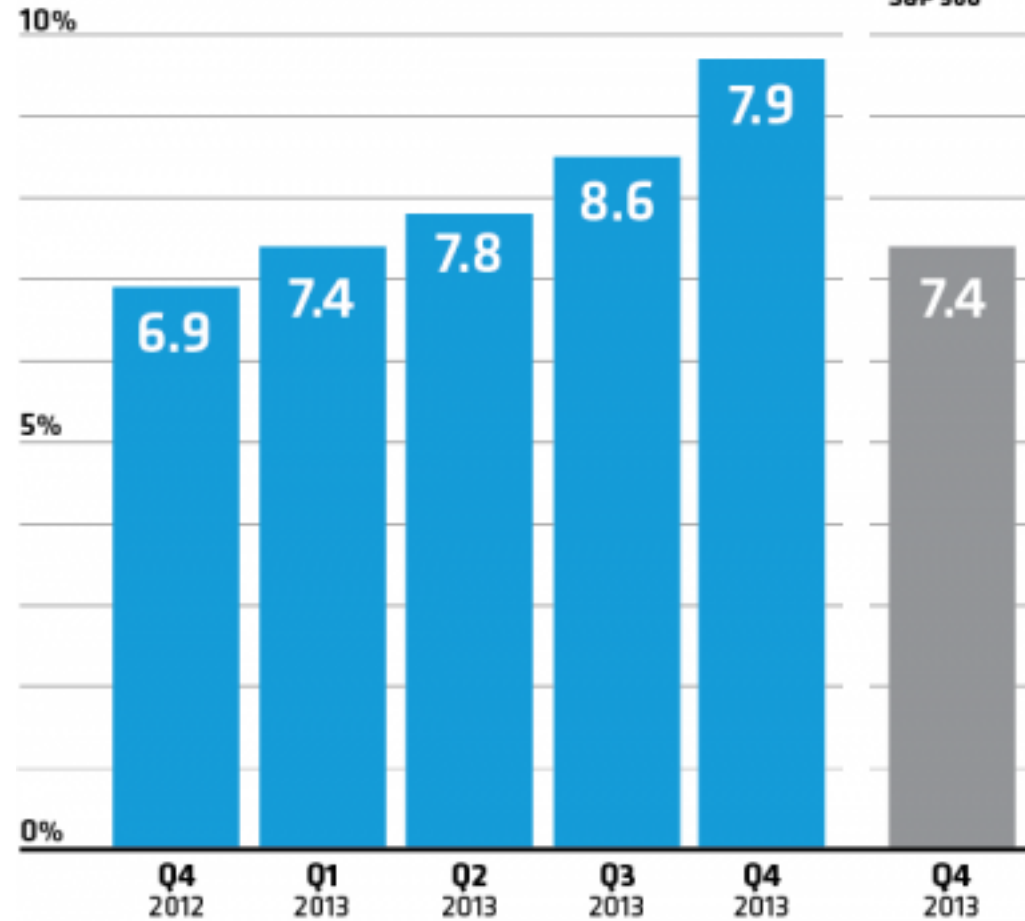


RETURNS TO VENTURE FUNDS IMPROVE

Venture funds are a long way from churning out the go-go returns of 15 years ago. But the average fund is finally beating the Dow Jones Industrial Average and the Standard & Poor's 500.

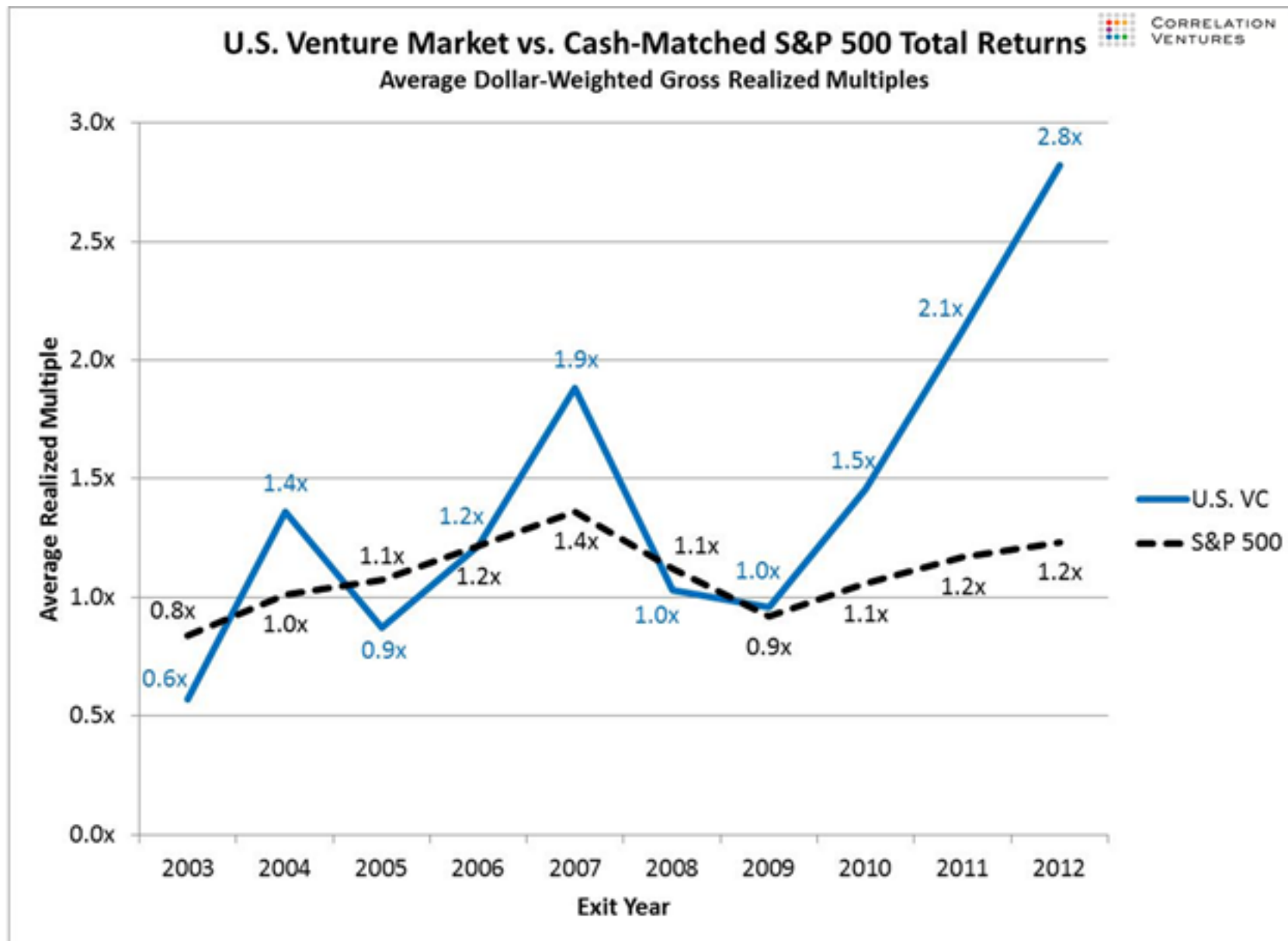
10-YEAR AVERAGE RETURN ON VENTURE CAPITAL

DOW JONES,
S&P 500



SOURCE: CAMBRIDGE ASSOCIATES LLC, DOW JONES INDICES, STANDARD & POOR'S, THOMSON REUTERS DATASTREAM

Inc.



Includes data from Dow Jones VentureSource and other sources

U.S. Private Equity and Venture Capital Index Returns (%)
Periods ending September 30, 2013

For the periods ending September 30, 2013	Qtr.	Year to Date	1 Year	3 Years	5 Years	10 Years	15 Years	20 Years	25 Years
USPE	5.1	13.3	17.2	15.7	11.0	14.2	12.0	13.5	13.4
USVC	6.5	14.0	15.1	14.4	7.5	8.6	26.1	30.0	20.2
Other Indices									
DJIA	2.1	17.6	15.6	14.9	9.9	7.7	6.9	10.0	11.0
NASDAQ Composite*	10.8	24.9	21.0	16.8	12.5	7.8	5.5	8.3	9.5
Russell 2000 Composite	10.2	27.7	30.1	18.3	11.2	9.6	8.9	9.0	9.8
S&P 500	5.2	19.8	19.3	16.3	10.0	7.6	5.3	8.8	10.0

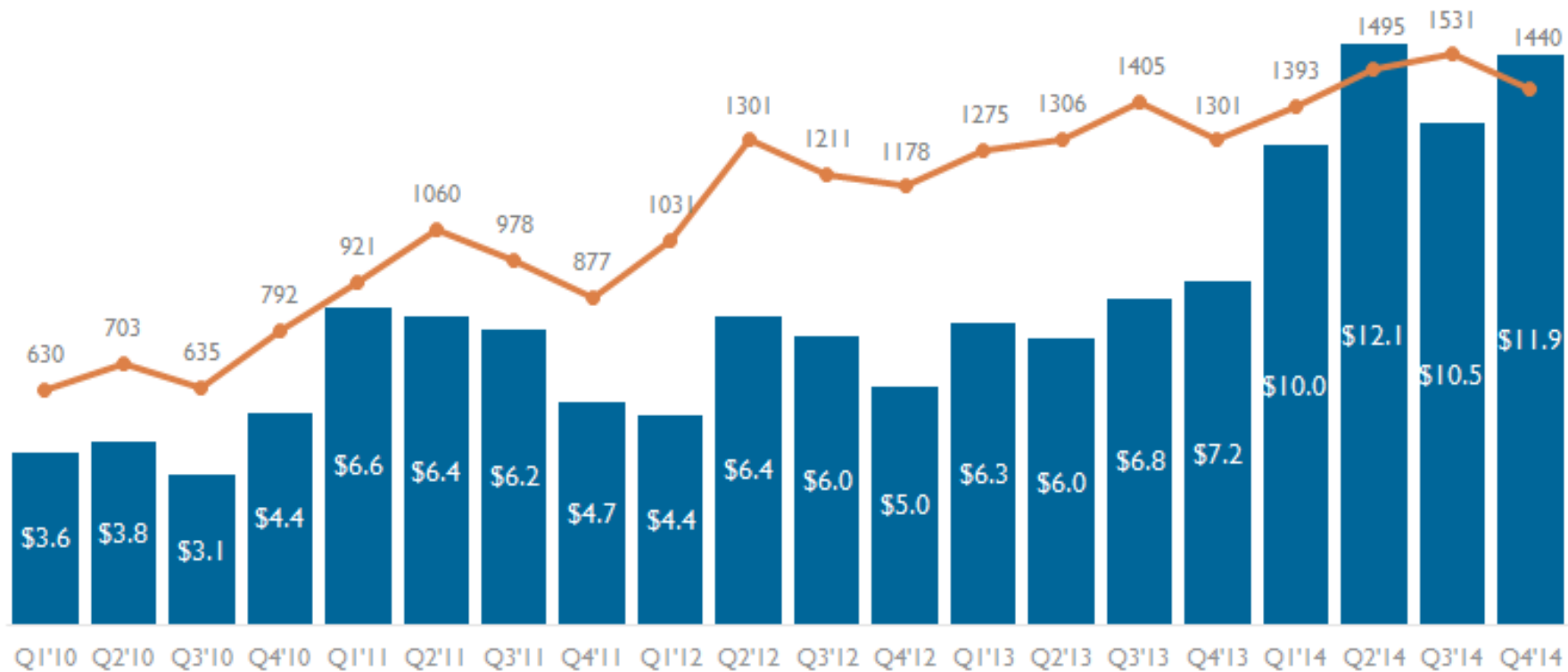
Fuente: Cambridge Associates.

VENTURE CAPITAL EN EE.UU

- SEGÚN LA NVCA DURANTE EL 2014 DE UN UNIVERSO DE 400 FONDOS DE CAPITAL DE RIESGO, DETERMINÓ QUE LA INDUSTRIA AL TERCER CUARTO DEL AÑO YA HABIA FINACIADO A 3154 DEALS.
- 33.1 BILLONES.
- APROX. US \$ 10.517.000 POR DEAL

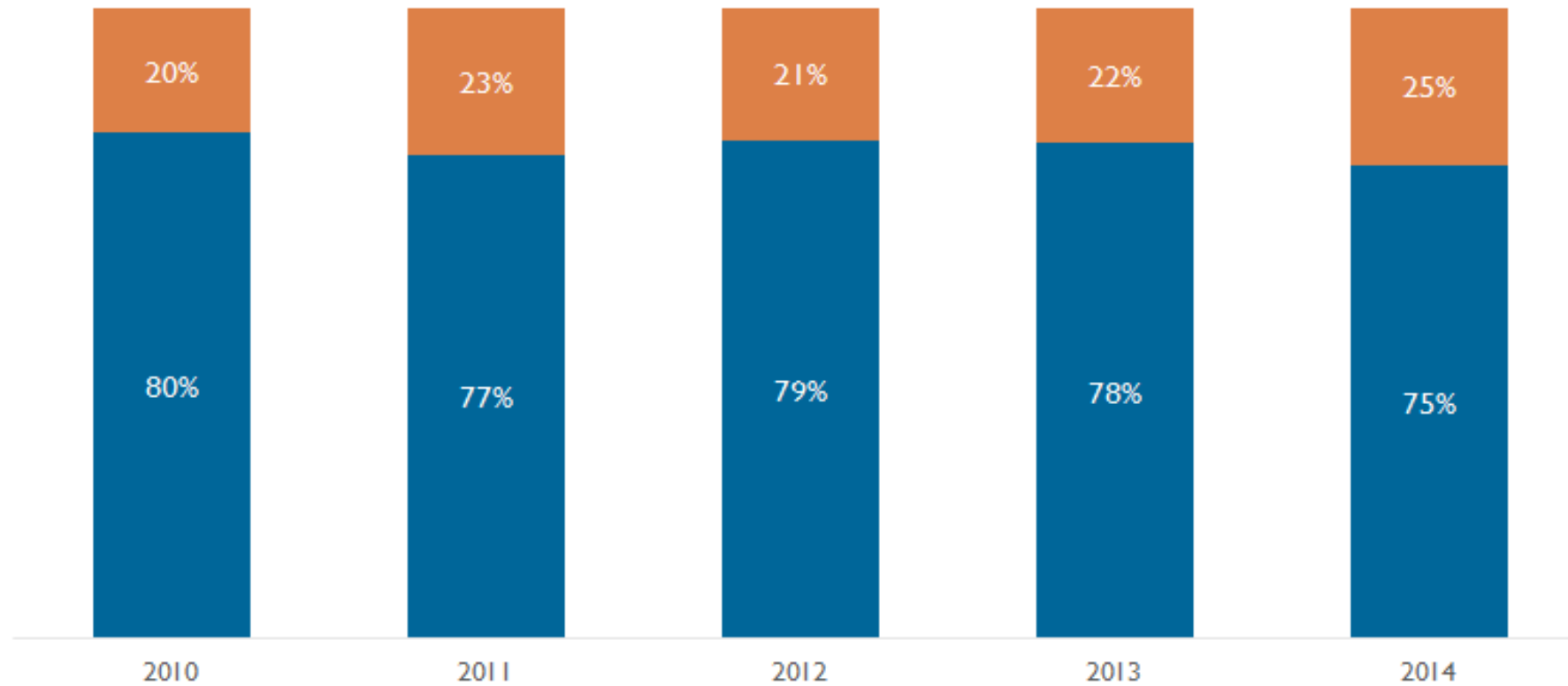
VENTURE CAPITAL EN EE.UU

Total US Tech Investment Activity 2010 - 2014



VC'S

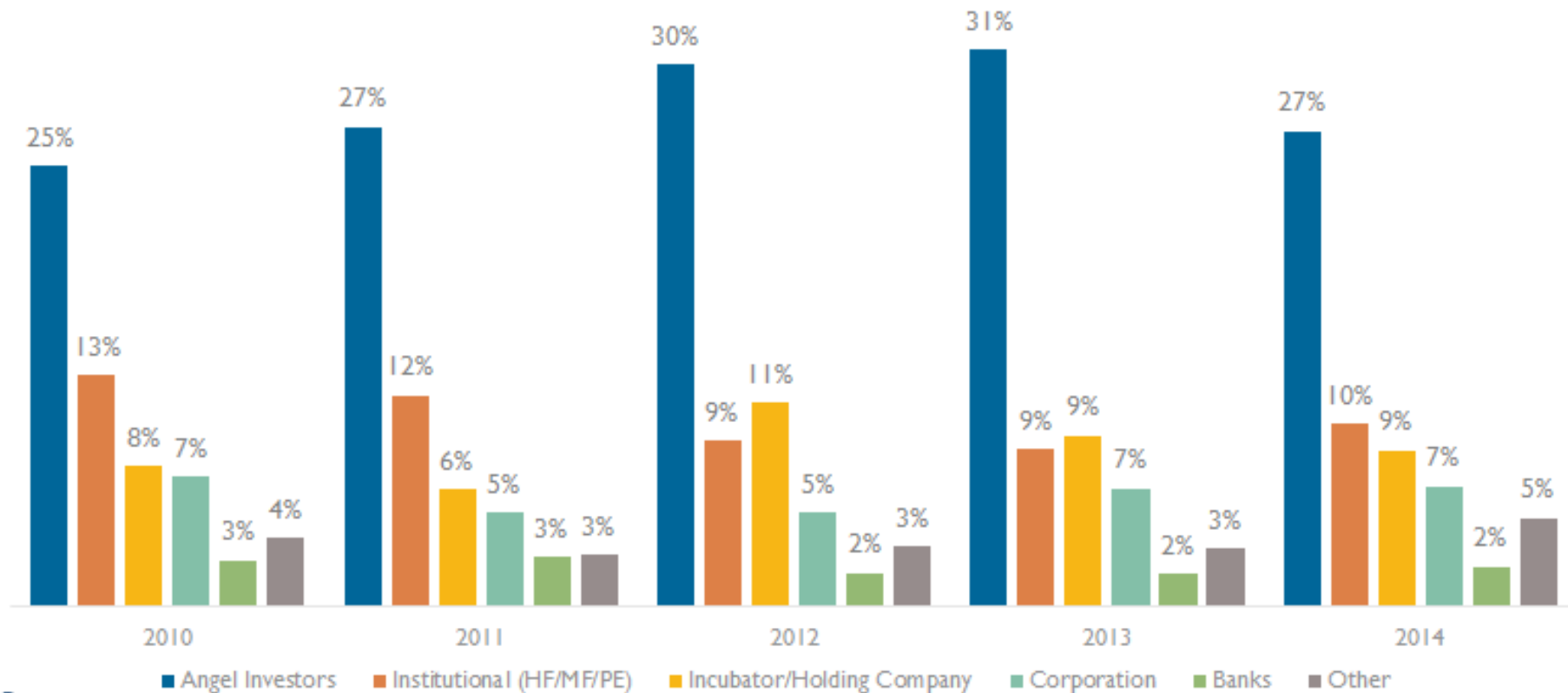
Tech Funding Share by VC Participation 2010 - 2014



OTROS ACTORES EXCLUYEDO VC

Non-VC Participation in US Tech Deals

As % of total deals, 2010 - 2014

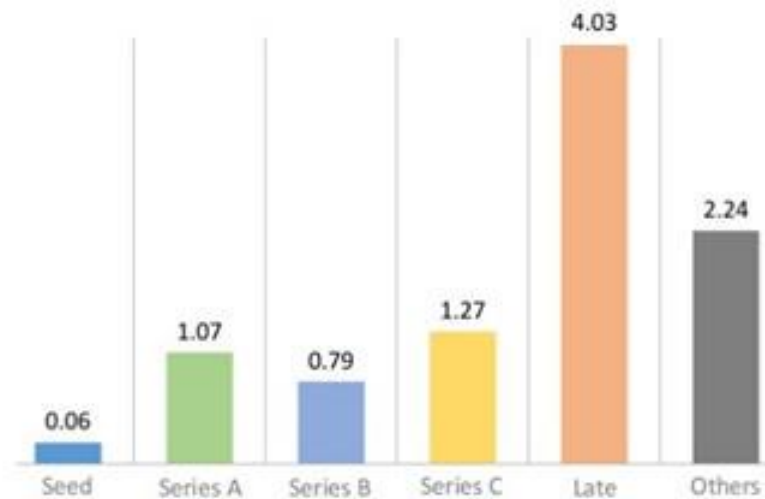


VEAMOS ASIA.....; APAC Q1 2015

- 436 deals.
- 9 de 10 deals más grandes realizados en China.
- E-commerce & Marketplace 53% de la inversión.
- US \$ 9.4 Billones

VEAMOS ASIA.....; APAC Q1 2015

Capital invested per stage
in Billions of USD



Capital invested per stage
in percentage



APAC Q1 2015

Out of the 11 biggest funds launched, 4 have been set-up by a corporation

	IDG Capital & SMBA	\$910M
	Infosys	\$500M
	Banyan Capital	\$362M
	SAIF Partners	\$350M
	Alibaba	\$316M
	Accel Partners	\$305M
	MediaTek	\$300M
	NS Capital	\$200M
	IDA	\$200M
	Shunwei Capital	\$160M
	Alibaba & SAIC Motor	\$160M

The 10 most active VCs have closed 29% of the deals

1 - Sequoia Capital		32
2 - IDG Ventures		20
3 - East Ventures		15
4 - Matrix Partners		13
5 - Tiger Global Management		11
6 - Mumbai Angels		9
7 - 500 Startups		8
8 - Gree Ventures		7
8 - SAIF Partners		7
10 - Helion Venture Partners		6

OTRO EJEMPLO.....ISRAEL

Israeli Startup Ecosystem in 2014

2nd Best Startup
Ecosystem in
the world

688 VC Deals
closed

\$3.4b Raised in
VC Funding

18 Israeli Companies
went Public

\$9.8b Raised by Companies
that went Public

39 Companies raised
more than \$20M

5th Most Innovative
Country

\$15b In Exits through
M&As

Chart 1: Israeli High-Tech Capital Raising (\$m)

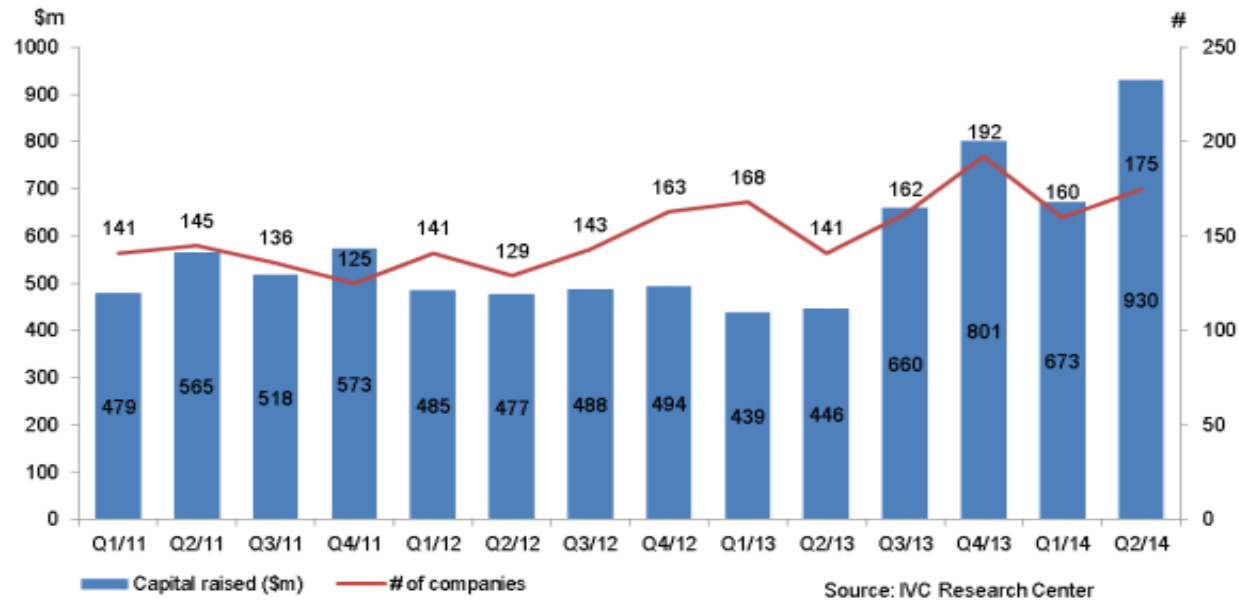
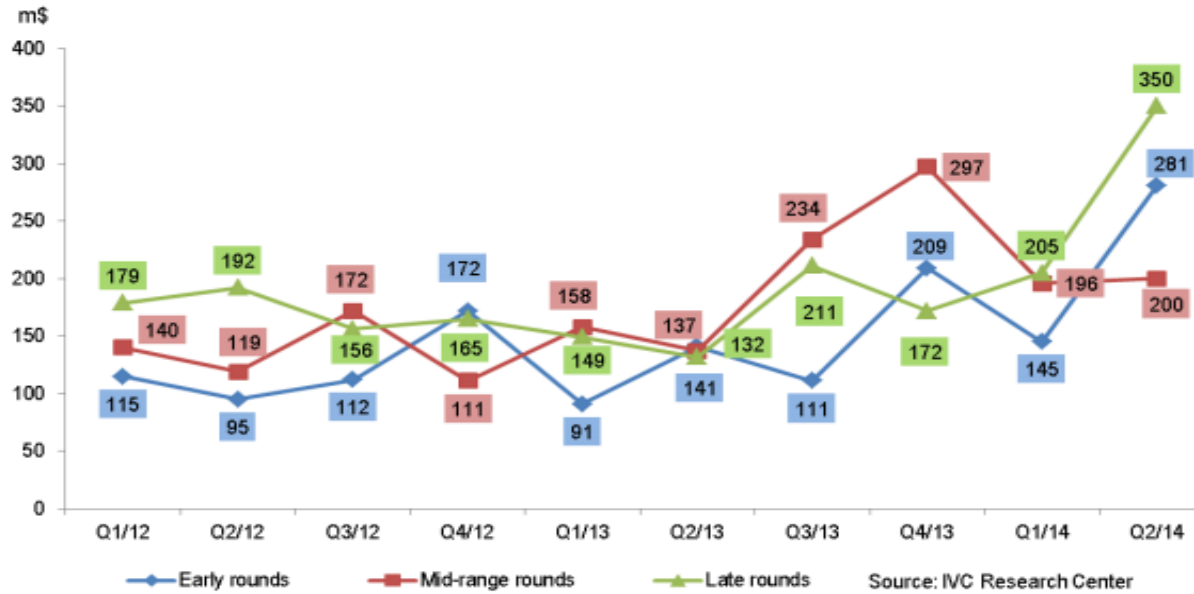
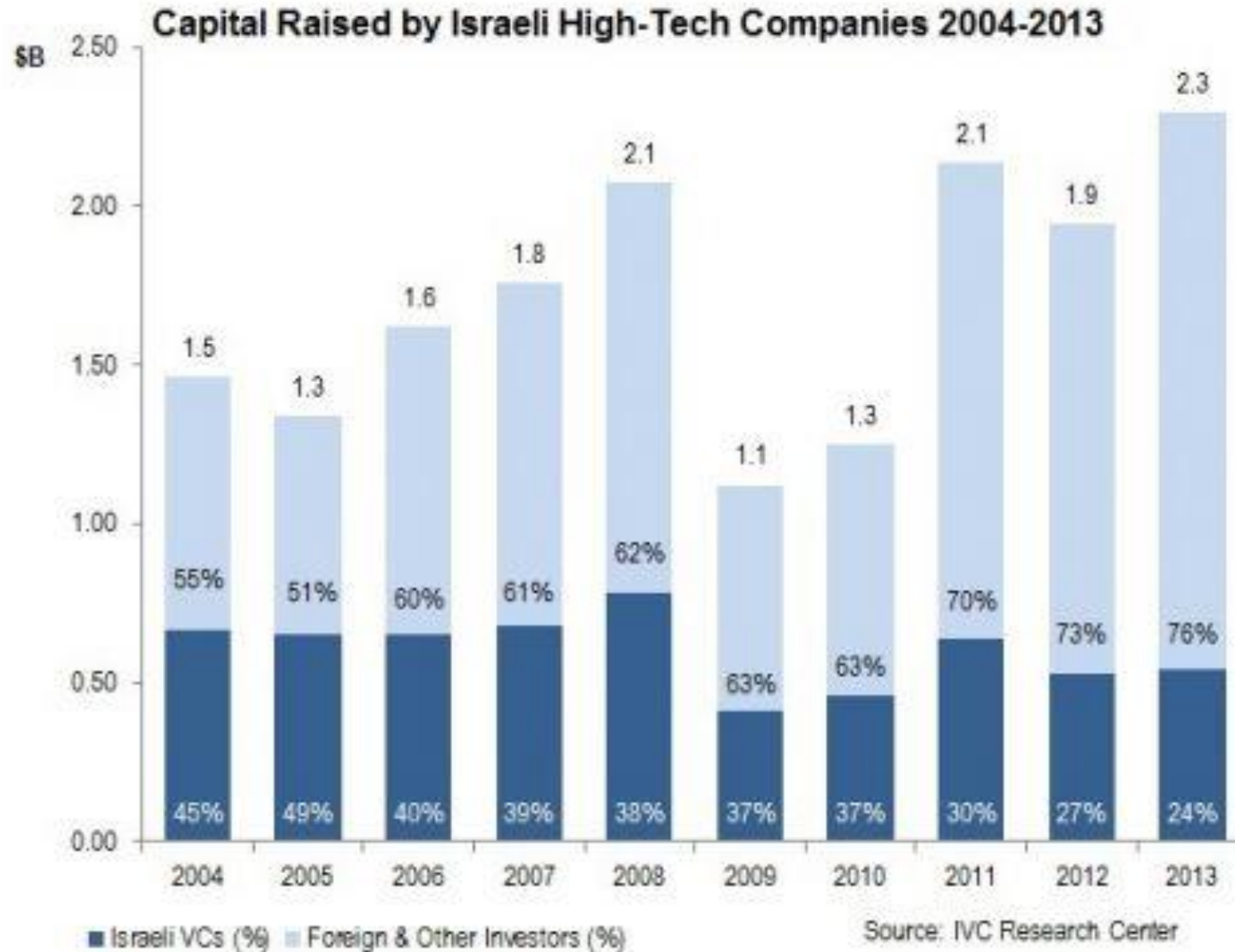


Chart 2: Israeli High-Tech Capital Raising by Round (\$m)



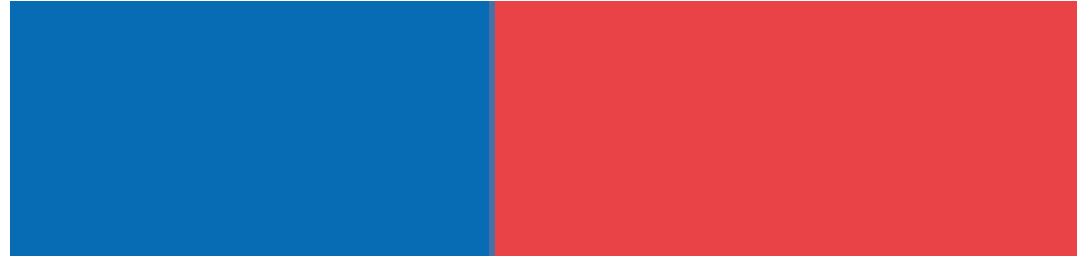
FUERTE INFLUENCIA DE ACTORES EXTRANJEROS



CHILE.....Donde Estamos?

- Chile – 2014
 - US \$ 22,1 MM
 - 21 inversiones
- Chile – 2013
 - US \$ 27 MM
 - 6 inversiones

SHOW ME THE MONEY



CORFO



ALGUNAS PREGUNTAS?


- Local vs Regional?
 - Tamaño de mercado.
 - Fit cultural.
 - First mover advantage.

Etapas?

- Tempranas.
- Tardías.
- Multi etapas.

- Global?
 - Tamaño de mercado.
 - Arbitraje de oportunidades.
 - Apalancamiento de estructuras

Donde Jugar?

SEQUOIA 

 Felicis Ventures

TIGERGLOBAL 



ROCKETINTERNET

 LIGHTSPEED
VENTURE PARTNERS

Y CHILE.....DONDE
ESTA EL DINERO?

CHILE?



ETAPAS
TEMPRANAS

.....Y EL



CASOS Y PREJUICIOS

QUEDA BASTANTE POR
CONSTRUIR.....

PREJUICIOS

1.- Hay que buscar emprendedores jóvenes

Según un estudio de Techcrunch de la lista de unicornios de 2013 el promedio de edad era **34**, Facebook por la parte baja en **20** y Workday con un promedio de edad de sus cofundadores de **52**.

PREJUICIOS

2.- Hay que cambiar al CEO

Según un estudio de Techcrunch de la lista de unicornios de 2013 el **76%** lideraron su compañía a un evento de liquidación.

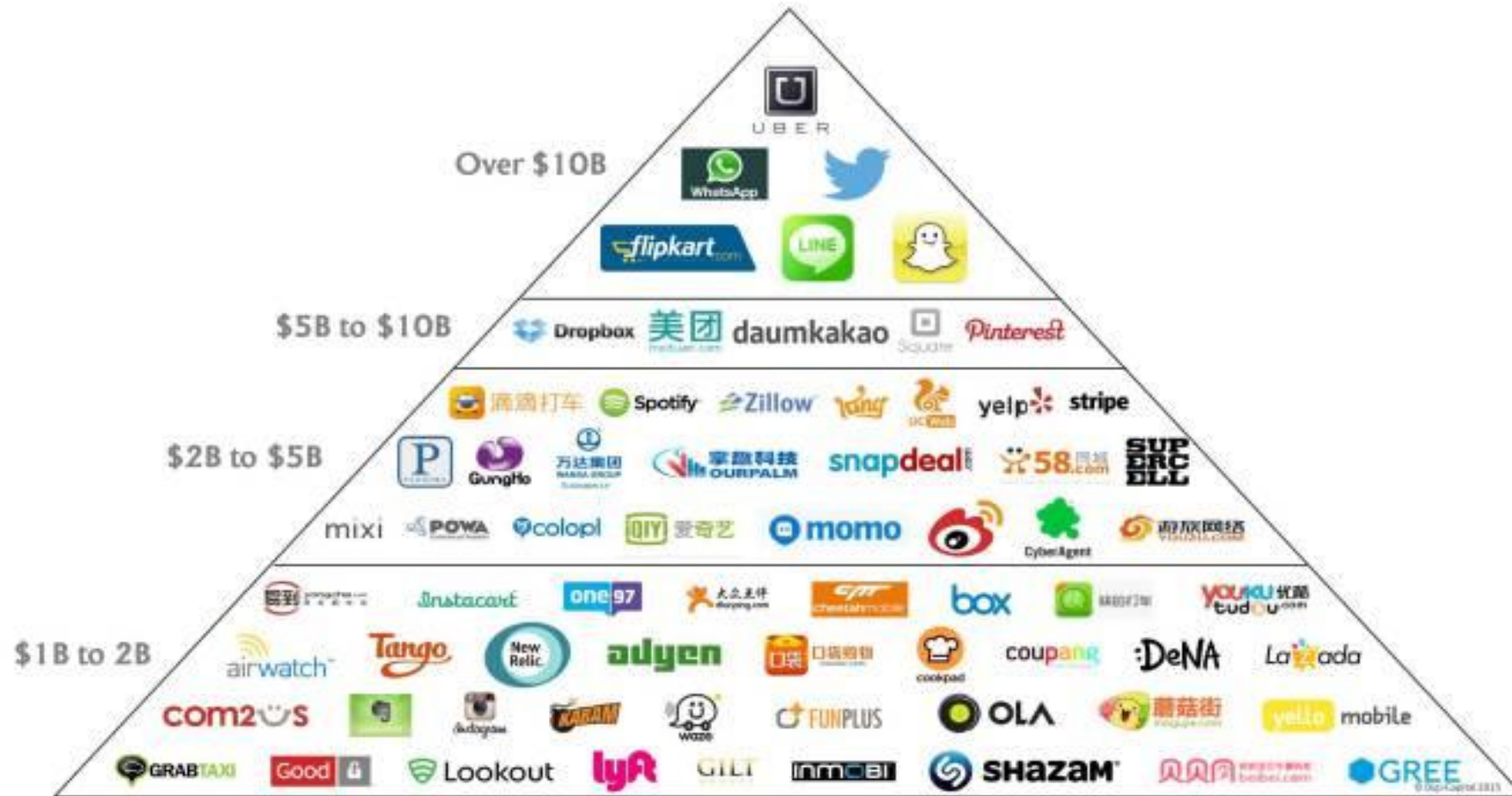
PREJUICIOS

3.- Hay que “pivotear”

Según un estudio de Techcrunch de la lista de unicornios de 2013 el **90%** se mantuvieron con su producto original.

PREJUICIOS

4.- No hay que financiar aplicaciones



PREJUICIOS

5.- Necesitamos fundadores ingenieros

Según un estudio de Sasha Ventures que consideró 25 unicornios B2C, el **59%** de sus fundadores tiene estudios No técnicos; es decir, no son ingenieros.

CASOS



1.- Rocket Internet

ROCKETINTERNET

Foco en ideas validadas en otros mercados.

Escalar en mercados emergentes

Alinear exit con titular de idea original

Foco en eficiencia operacional

Valorizado en aprox \$ 8 Billones

Fuente: Forbes

CASOS

2.- Felicis Ventures



Felicis Ventures

Multi-industria

Deal Flow internacional

Multi-etapas

30 winners + US \$100 MM

9 winners + US 9 Billones

Fuente: Premoney
2015

CONCLUSION

- Conexión Global
- Necesidad de una mayor participación del sector privado
- Dejar prejuicios atrás
- Jugar a lo grande

UNA GRAN OPORTUNIDAD

